

ADVANCED
SUITE FOR
MICROSOFT
DYNAMICS

ADAX[®]

COOP

BY

TVH CONSULTING

The ERP expert

L'ERP dédié aux coopératives agricoles



Un ERP dédié à la distribution multicanal

- Dotée de son propre centre de Recherche et Développement, TVH Consulting s'appuie sur son savoir-faire métier pour développer en 2004 une solution ERP verticalisée nommée ADAX Suite. Certifiée « Certified for Microsoft Dynamics » (CfMD) depuis 2010, Microsoft garantit ainsi la pérennité d'ADAX Suite et sa conformité aux normes techniques de développement Microsoft.
- Propriété intellectuelle de TVH Consulting, nous faisons évoluer techniquement et technologiquement nos applications métiers en fonction de vos besoins et ce, pour accompagner votre transformation digitale. Disponible en version On-Premise et dans le Cloud, offrez-vous avec ADAX Suite l'évolutivité, la sécurité et la disponibilité de vos données en un clic sur votre ordinateur, smartphone ou tablette.

ADOSSÉ À LA TECHNOLOGIE

Microsoft Dynamics 365™
for Finance and Operations



ADVANCED SUITE
FOR MICROSOFT DYNAMICS



Technologie Microsoft



Certification
Microsoft Dynamics



Déploiement ERP
à l'international



Co-LABoration

LIFE SCIENCES



RETAIL &
DISTRIBUTION



COOP



CPG & FOOD



SUPPLY CHAIN



Les enjeux des coopératives agricoles

Face à différents enjeux tels que la volatilité des prix agricoles, les mouvements de concentration, les exigences réglementaires, les comportements de consommation ou encore la concurrence mondialisée, les coopératives doivent sans cesse évoluer et se doter d'outils souples et modernes pour accompagner leurs croissances.



3 enjeux majeurs les coûts, le suivi qualité et la traçabilité



Quelle stratégie de développement mettre en place pour gagner en compétitivité ?

Votre SI doit vous accompagner dans votre transformation digitale tout en restant orienté vers l'adhérent et ses métiers. Cela prend donc en compte votre contexte à savoir multi-sociétés, multi-sites, multi-métiers et vos objectifs de croissance interne et externe.



Quelle approche novatrice proposez-vous en termes d'offres de produits et services ?

La proximité avec votre adhérent est clé et fait partie intégrante de votre stratégie d'entreprise. Il vous faut donc trouver les bons partenaires qui sauront proposer des offres en corrélation avec les besoins métiers de vos adhérents.



Quelles procédures mettez-vous en place pour répondre aux contraintes de traçabilité de vos produits ?

Un environnement réglementaire strict et sans cesse mouvant vous impose une traçabilité et une qualité de vos produits irréprochable. Ces normes auxquelles votre industrie est confrontée sont par exemple les certificats pour la protection des végétaux, pour les produits dangereux ou encore la pollution des eaux.

Un système d'information agile et centralisé

ADVANCED
SUITE FOR
MICROSOFT
DYNAMICS

ADAX 
COOP

L'ERP dédié aux coopératives agricoles

La solution ADAX COOP offre un système d'information agile et centralisé, au cœur de la transformation digitale.

Cette solution vous apporte une réelle valeur ajoutée par sa capacité à gérer toute la chaîne « métier » de l'agroalimentaire (du champ au consommateur final) et répond aux besoins stratégiques des coopératives agricoles, qu'elles soient spécialisées ou polyvalentes, nationales ou internationales.



Suivez les métiers de la coopérative

à toutes les étapes de la chaîne de valeur de l'alimentaire, de l'amont (collecte de céréales par exemple) à l'aval (les industries agroalimentaires d'un groupe coopératif).



Ayez une vision 360°

transversale et centralisée de votre adhérent coopérateur, acteur et aussi propriétaire, placé au centre du système d'information.



Respectez l'environnement

tout en faisant face aux nouvelles exigences réglementaires du secteur (RPD, CVO, Certiphytos, etc.).



Accompagnez la croissance

avec une solution adaptable et structurante pour répondre aux mouvements forts de concentration et réorganisation.

Un référentiel en constante évolution

- Structure multi-sociétés et multi-sites (sociétés, filiales, entrepôts, emplacements)
- Multilingues (40 langues) et multi-législations (36 législations)
- Flux inter-sociétés
- Fiche Adhérent multi-rôles client et fournisseur (vue 360, compensation, relevés)
- Déclinaison des données adhérents et des paramètres par activité (céréales, légumes, élevage, etc.)
- Catalogue des produits et services avec classification par famille



Alliance entre une solution ERP majeure et les besoins métiers



APPROVISIONNEMENT & AGRO-DISTRIBUTION

Sourcer l'offre intrant adéquat pour approvisionner l'adhérent en fonction de ses besoins de production

REFERENTIEL

- Données adhérent (AC, ANC, TNA, JA, données personnelles...)
- Rôles clients et fournisseurs
- Campagnes et exercices comptables
- Constituants et actionnaires
- Paramètres par activité (céréales, semences, légumes, élevage...)
- Types de part
- Taxes et cotisations
- Dimensions analytiques
- Inducteurs paramétrables (tonne, SAU, tête, etc.)

APPROVISIONNEMENTS ET ACHATS

- Référencement fournisseurs / fabricants
- EDI fournisseurs (produits, commandes, avis d'expédition, réception, factures, etc.)
- Tarifs paramétrables
- Contrats fournisseurs
- Commandes fournisseurs
- Retours fournisseurs
- Contrôle facture
- Remise de fin de campagne
- Intégration temps réel avec la comptabilité fournisseur et adhérent

STOCK & LOGISTIQUE

- Demandes d'approvisionnement des silos
- Centralisation des approvisionnements en centrale
- Mode de réapprovisionnement : livraison centrale, silo ou à la ferme

- Flux inter-sociétés
- Gestion d'entrepôt et silos : emplacement, cases, lot, qualité
- Cockpit magasins dédié aux opérateurs silos
- Tournées de transport
- Mouvements (réception, entrées, sorties, ajustements, transferts internes, transferts inter-silos...)
- Inventaires
- Packs et reconditionnement
- Bults et autres opérations de mélange / fabrication
- Analyse des stocks matières dangereuses et par rubrique (ICPE, codes couleurs, etc.)
- Consultation des stocks par société, par silo, par case, par famille, par lot, etc.
- Traçabilité lots et analyses qualité
- Code-barres et terminal RF pour les opérations logistiques
- Analyses de stock : disponible à la vente, mouvements de stock, traçabilité amont / aval des lots

VENTES

- Cockpit ventes d'accueil de l'adhérent (vente comptoir) pour les opérateurs silos
- Mode de vente : règlement comptant, sur compte, multi-échéances
- Contrats de vente
- Contrôle agrément certiphytos à la commande
- Conditions Jeunes Agriculteurs : report d'échéances ou contrat de remise arrière
- Moteur tarifaire paramétrable
- Campagnes commerciales et promotions

- Types de prix paramétrables : prix moyens / prix fermes / prix nets / gratuits
- Remises en cascade
- Devis
- Commande (livraison, enlèvement)
- Déclenchement des achats directs depuis la vente (avec livraison directe ferme)
- Quotas de vente
- Réservation
- Préparation
- Tableau de bord des expéditions
- Livraison
- Retours clients et avoirs
- Facturation automatique ou manuelle
- Remises de fin de campagne
- Intégration temps réel avec la comptabilité client et adhérent

REGLEMENTAIRE

- Calcul et déclaration de la RPD (Redevance Pollution Diffuse)
- Agréments Certiphytos
- CVO
- Tournée et bon de transport de matières dangereuses





PRODUCTION VÉGÉTALE

De la collecte à la commercialisation des céréales



REFERENTIEL

- Données agriculteur (cotisations, taxes, parcellaire...)
- Données et paramètres par récolte
- Données parcelles
- Référentiel produit (espèces, variétés) et multi-hiérarchies produit
- Silos, plan de cellules, bennes
- Barèmes qualité paramétrables
- Données règlementaires (FranceAgriMer, NC8...)
- Taxes et cotisations
- Inducteurs métiers paramétrables pour alimenter la comptabilité agriculteur

COLLECTE ET APPORTS

- Types de contrats paramétrables (physiques, financiers, Matif...)
- Moteur tarifaire paramétrable (politique commerciale, incidents tarifaires et valorisations)
- Valorisations et barèmes financiers multiples (bonifications/réfections, primes, taxes et cotisations)
- Contrats-cadre et contrats d'apport
- Suivi des contrats d'apport
- Barèmes ramenés aux normes
- Bons d'apport et autres mouvements (mises en dépôt et déblocages, reprises, en valeur)
- Gestion des portefeuilles de stock des agriculteurs (travail à façon, échanges aliments/semences)
- Interfaces pont bascule

- Echantillons, analyses qualité, gestion des précédents
- Facturations multiples (décomptes, compléments de prix successifs, ristournes, ...)
- Prestations de services
- Intégration temps réel avec la comptabilité fournisseur et agriculteur

STOCKAGE ET LOGISTIQUE

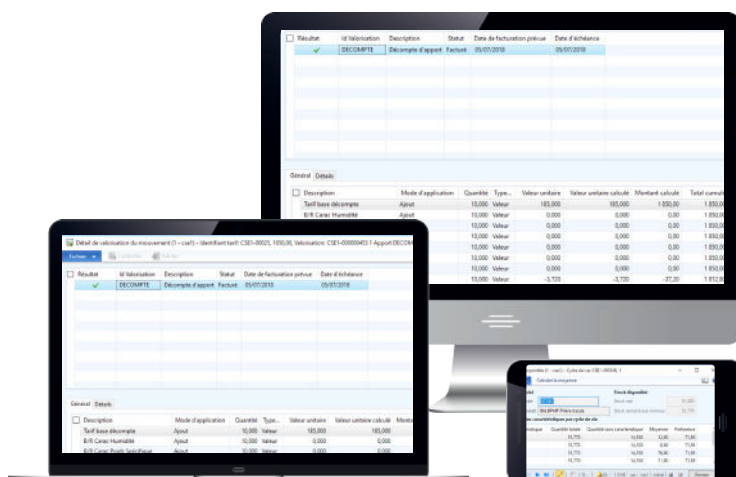
- Silos, cellules, données transport (bennes, chauffeurs, transporteurs, etc.)
- Gestion des cycles de vie des cellules et de leur stock en poids brut et aux normes
- Stock multi-axes (récolte, nature, société, produit apporté et produit stocké, ...)
- Règles de stockage par produit et famille
- Natures de stock multiples (collecte, mise en dépôt, travail à façon, échanges aliment, stockage pour compte...)
- Contrôle qualité et gestion des moyennes de caractéristiques
- Traçabilité complète (ascendante et descendante) des opérations et mouvements à partir du stock jusqu'à la parcelle (désinsectisation, traitements, opérations cellule, ...)
- Transferts inter-sites et contrats facultatifs de transfert
- Gestion du stock en transit
- Mouvements intra-sites (transilage, bonis/freintes, calibrages...)
- Mutations et mélanges
- Consultations de stock multi-dimensions
- Stocks bruts et aux normes

COMMERCIALISATION

- Données clients/fournisseurs, courtiers, destinations...
- Politique commerciale paramétrable (incidents tarifaires et valorisations)
- Types de contrats paramétrables (physiques, financiers, Matif...)
- Gestion de Contrats-cadre et contrats (ventes et achats négoce)
- Cadencier, Périodes d'exécution et ordres d'exécution/livraison
- Répartitions partenaires (unions)
- Facturation premier (normale ou acompte) et deuxième niveau (définitive) avec gestion des points d'huile
- Compléments de prix, prestations, gestion des poids rendus
- Consultations des disponibles (à la vente, à l'exécution)
- Intégration temps réel avec la comptabilité client et agriculteur
- Interfaces avec applications Marchés financiers (Wpripri, etc.)

TRANSVERSE

- Flux inter-sociétés (unions de vente et d'achat négoce, inter-sociétés de coopérative vers filiales de production)
- Gestion du Matif (Euronext) sur contrats d'apports, contrats de vente et contrats d'achat négoce
- Valorisations et facturations (rapprochement) : facturation courtage, facturation transport
- Valorisation prévisionnelle des contrats
- Gestion des prix moyens
- Gestion de la durabilité et du bilan massique
- Déclaration d'échange de biens
- Déclarations FranceAgrimer et arrêtés de stock
- Valorisation de stock



Tout est possible avec ADAX COOP, interfacez les outils externes que vous utilisez déjà. Cette solution intégrée multi-devices vous permet de collecter toutes vos données dans un seul et unique système d'information.



COMPTABILITÉ ADHÉRENT

L'adhérent au coeur de votre stratégie d'entreprise

REFERENTIEL

- Données adhérent (AC, ANC, TNA, JA, données personnelles...)
- Rôles clients et fournisseurs
- Campagnes et exercices comptables
- Constituants et actionnaires
- Paramètres par activité (céréales, semences, légumes, élevage...)
- Types de part
- Taxes et cotisations
- Dimensions analytiques
- Inducteurs paramétrables (tonne, SAU, tête, etc.)

GESTION DU CAPITAL

- Souscription au capital
- Ajustements et mises à jour du capital
- Remboursements et radiations
- Transferts de parts sociales

RÉMUNÉRATION DU CAPITAL

- Calcul et règlement des intérêts aux parts

GESTION DU COMPTE COURANT D'ACTIVITÉ (CCA)

- Types de taux
- Calcul et facturation des intérêts CCA
- Edition relevé compte CCA et échelles d'intérêts
- Sortie d'un CCA
- Virement CCA
- Crédit Court Terme banque

COMPENSATION

- Déblocage des apports et facturation des approvisionnements
- Paramètres de compensation
- Ordres de priorité
- Lancement en masse de la compensation
- Paiement des adhérents

SUIVI DE L'ADHÉRENT

- Consultation multi-sociétés, multi-rôles (client et fournisseur) ou par rôle
- Consultation par activité
- Ecrans de consultations des transactions adhérents (multi-rôles)
- Détail des opérations (souscription, transferts, sorties, etc.)
- Calcul des agios adhérents non titulaires d'un CCA
- Grand-livre adhérents
- Répartition du capital par associé coopérateur
- Mouvements sur compte de dépôt
- Relevés adhérents
- Limites de crédit
- Justificatif d'intérêts de compte de dépôt
- Avis de frais / intérêts
- Avis de dividendes
- Relances et recouvrement





DISTRIBUTION GRAND PUBLIC

CANAUX DE DISTRIBUTION

- Sites, Silos
- Commerciaux itinérants : application mobile terrain
- Points de vente, LISA (Libre Service Agricole)
- Site marchand
- Portail Web
- Centre de contacts

STOCKS ET LOGISTIQUE

- Gestion d'entrepôts et de stocks
- Flux logistique complets avec scan
- Transport
- Ordres de transferts inter-magasins

- Inventaires
- Réceptions
- Préparations
- Expéditions

DISTRIBUTION

- Modes de connexion des magasins : on-line, off-line
- Catalogue produits et services
- Construction de l'offre tarifaire
- Campagnes marketing, promotions
- Opérations commerciales et promotionnelles
- Programmes de fidélité, coupons, cartes cadeaux

- Devis et commandes (clients en compte ou paiement au comptant)
- Préparation, livraisons et retours
- Gestion de la caisse
- Multi-modes de paiement
- Prévisions de ventes
- Gestion stocks et linéaires
- Inventaires magasins
- Achats et approvisionnements PDV
- Facturation comptant, à terme
- Tickets de caisse, points de vente
- Litiges, réclamations et retours clients




OUTILS D'INTÉGRATION

- Moteur d'interfaces paramétrable pour communiquer avec les partenaires (centrales, unions, adhérents, fournisseurs, etc.)
- Interface GVSE
- EDI fournisseurs
- Workflow et pistes d'audit
- Portail Intranet / Extranet pour les Adhérents et Equipes terrain
- Outil de reporting – BI
- Mobilité de la solution (Smartphone, Tablette)
- Terminaux points de vente pour les magasins grand public et les silos



Les 7 points forts de la solution

1. Gestion de structure multi-sociétés et multi-sites
2. Fiche Adhérent
3. Simplification de la production des reportings
4. Modélisation des organisations d'achat avec possibilité de segmenter par centrale, par type de produits, etc.
5. Définition des schémas tarifaires : remises cascade, règles de priorités, gratuité, etc.
6. Fonctions d'up & cross-selling en prise de commandes et blocage des commandes
7. Définition des contrats de transports (calendrier, barème, etc.), des chemins de groupage et dégroupage par client et gestion des tournées



Nos clients
contribuent
à l'évolution de
notre solution

La coopérative agricole Acolyance



Acolyance choisit l'ERP ADAX COOP pour accompagner au mieux leurs adhérents.



Portrait

Acolyance est un groupe coopératif agricole et viticole qui cultive le développement local. La proximité et la qualité de la relation avec ses 3 500 agriculteurs-coopérateurs, ses 7 000 viticulteurs et ses clients sont sa priorité.



ADAX COOP

Cet ERP offre un système d'information agile et centralisé, au cœur de la transformation digitale. Il répond aux besoins stratégiques des coopératives agricoles, qu'elles soient spécialisées ou polyvalentes, nationales ou internationales.



Enjeux

Le groupe Acolyance souhaitait acquérir une solution pérenne et évolutive couvrant au mieux leur besoin métier, intégrée par un expert secteur.

« Ce sont la pérennité et l'évolutivité de Microsoft Dynamics AX, sa forte couverture fonctionnelle, sa facilité d'appropriation, ainsi que la verticalisation d'ADAX pour les métiers de la coopérative qui ont fait la différence. Le choix de TVH Consulting au regard de son expérience dans le domaine de l'agroalimentaire et de la distribution, son approche partenariale ainsi que le partage de valeurs communes avec le groupe Acolyance nous est apparu comme une évidence. »

Olivier Bacon
Directeur des Opérations, Acolyance



Paroles d'Experts

Le Digital au cœur des Coopératives Agricoles

Quelle puissance technologique Microsoft met en place pour rendre « la donnée » intelligente ?

C'est une croissance exponentielle : en 5 ans, la quantité de données générées à travers le monde a été multipliée par 7. Si 90% de ces données ont été créées ces deux dernières années ; 88% d'entre elles ne sont pas encore exploitées. Nef de la guerre de tous les secteurs aujourd'hui, Microsoft a embrassé cette 4ème révolution industrielle (appelée aussi industrie 4.0) depuis 2010 avec le lancement de Microsoft Azure pour accompagner la transformation numérique des entreprises.

Cette révolution s'impose comme une nécessité et place alors « la donnée » au cœur de la chaîne de valeur des organisations. Pour rendre celle-ci plus concrète, palpable, intelligente, Microsoft se développe autour de 3 grands piliers transformant complètement notre cœur de métier du produit aux services : la mobilité, le cloud intelligent et la création d'environnement numérique personnel.

Aujourd'hui, il semble donc incontournable de faire évoluer les business model existants tout en digitalisant les processus dans une logique de gains d'efficacité et de réductions de coût. Pour illustrer ceci dans le monde agricole, Microsoft a accompagné un éleveur qui souhaitait comprendre comment la technologie pouvait l'aider sur sa problématique d'inséminations artificielles des vaches. Sur la base du triptyque Microsoft « visualiser, comprendre et agir » ainsi que l'outil de machine learning et intelligence artificielle CORTANA, le premier objectif a été de collecter les données à l'aide de beacon (capteurs) déposés sur les vaches pour suivre leur parcours quotidien et leur température. Le deuxième objectif a été d'analyser ces données pour

définir les plages horaires optimales à l'insémination et d'améliorer la prédictibilité du sexe des veaux. Enfin, l'action s'est traduite par la réduction de la plage à 12h prévenant l'éleveur du moment opportun d'insémination, par SMS.

Cette révolution digitale a accéléré leur taux de réussite de 40% à 65% en doublant aussi la prédictibilité du sexe. Les entreprises sont donc bien touchées par l'essor de toutes ces technologies numériques, leur imposant une forte capacité d'innovation et de remises en question. C'est notamment grâce à notre écosystème de partenaires que nous pourrions davantage anticiper le futur. »

Quel rôle joue l'ERP dans la gestion de toutes ces données ?

« La transformation digitale ne nous effraie pas. Nous accompagnons régulièrement les Directions Générales et DSI à s'interroger sur l'architecture et la longévité de leur système d'informations, clé du succès de leur transformation. En tant qu'acteur IT, nous avons fait le choix de nous positionner sur l'intégration de solutions ERP, socle incontournable du SI pour les entreprises recherchant plus d'agilité, de performance, de pérennité et une croissance à l'international.

Adossées à la technologie Microsoft, nos équipes métiers et fonctionnels en partenariat avec nos clients Acolyance et Cap Seine ont dévelop-

pé une solution ERP verticale pour répondre aux besoins des coopératives agricoles, écosystème riche et complexe (adhérents, salariés, clients, fournisseurs, partenaires...), dénommée ADAX COOP. Le monde agricole a longtemps été précurseur dans l'adoption des nouvelles technologies. Nous avons souhaité accompagner le fort développement de ces dernières à travers la mise en place de solutions ERP et leur faciliter ainsi la remontée des données des nouvelles technologies telles que les drones, des capteurs et des objets connectés. (voir l'étude PWC de 2016 « Etats de lieux : les coopératives agricoles et le numérique »)

Cette révolution bouleverse largement l'organisation des coopératives agricoles qui tentent de proposer davantage de services à leurs adhérents pour optimiser l'utilisation de leurs parcelles, diminuer les impacts environnementaux ou encore améliorer le quotidien des agriculteurs. L'ERP est donc clairement à la croisée des chemins entre Big Data, IoT (Internet of Things) et Analyses. Il offre une totale interopérabilité entre ces nouvelles technologies permettant ainsi l'utilisation très poussée de la fonctionnalité BI pour vos reportings et retour sur investissements.

Nous sommes encore à ce jour aux balbutiements de la transformation digitale mais il est primordial de prendre le « tracteur en marche » et d'accélérer votre digitalisation au profit de vos adhérents. » au profit de vos adhérents.



Nabil Cheurfa
Directeur Associé et
Expert Coopératives Agricoles,
TVH Consulting



Maxime Girardeau
Transformation Digital Lead,
Microsoft France

ADVANCED
SUITE FOR
MICROSOFT
DYNAMICS

ADAX[®]

COOP

L'ERP dédié aux coopératives agricoles



Le LAB

Innovez pour votre secteur
Rejoignez gratuitement le LAB d'ADAX COOP



Partagez vos
problématiques
métiers



Profitez des
dernières avancées
Microsoft



Testez notre produit
ADAX COOP en
avant-première



Faites évoluer la
solution selon vos
besoins

Choisir le bon ERP est un enjeu stratégique pour votre coopérative et vos adhérents. TVH Consulting réunit prospects et clients à son « laboratoire d'idées » pour réfléchir ensemble à vos grands processus métiers. Nous remercions CAP SEINE et ACOLYANCE, clientes et fidèles à ce LAB pour les évolutions apportées à l'ERP du marché : ADAX COOP. Déjà 3 modules métiers conçus pour vous : « Gestion de l'Adhérent », « Approvisionnement » et « Métier du Grain Céréales ». **Assurer la pérennité de votre coopérative, là est notre contribution !**

Pour une démonstration d'ADAX COOP, contactez-nous
marketing@tvhconsulting.com



2015
INNER CIRCLE
for Microsoft Dynamics

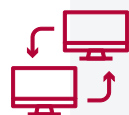


TVH Consulting, éditeur de la solution ADAX Suite

TVH
CONSULTING
—
The ERP expert



UN SUPPORT DÉDIÉ
24H/24



UNE OFFRE CLOUD
« SUR-MESURE »



UNE ÉQUIPE
INTERNATIONALE

tvhconsulting.com  

Créée en 2003, TVH Consulting est une société internationale indépendante spécialisée dans le conseil, la mise en œuvre, l'intégration et l'hébergement des solutions ERP majeures du marché : SAP et Microsoft Dynamics. Nos experts vous accompagnent sur vos problématiques métiers et votre stratégie d'entreprise à long-terme. Moyennes ou grandes entreprises (ETI, PME) dans les secteurs tels que l'agroalimentaire, les coopératives agricoles, la distribution spécialisée, les fournisseurs de la grande distribution, la chimie-pharmaco-cosmétologie, la gestion à l'affaire et l'industrie manufacturière, nous comprenons vos spécificités.

“Un seul engagement : la réussite de votre projet ERP”

Ahmed Mahcer,

Président du directoire, TVH Consulting

Un savoir-faire métier

Avec plus de 500 projets réussis à travers l'expérience de nos experts métiers, notre ambition a toujours été de concilier la performance de votre SI et vos enjeux business.



AGROALIMENTAIRE ET FOURNISSEURS GMS



COOPÉRATIVES AGRICOLES



INDUSTRIE MANUFACTURIÈRE



GESTION À L'AFFAIRE ET SERVICES



PHARMACEUTIQUE, COSMÉTIQUE ET CHIMIE



RETAIL

Des références significatives

Fleury Michon - Florette - Saint-Maclou - Bébé9 - Cap Seine - Acolyance - Charvet - Raja - Manutan - Ball Aerocan - Société des Bains de Mer de Monaco - Inmac Wstore - Au forum du bâtiment



Microsoft Dynamics 365™ for Finance and Operations



TVH Consulting est éditeur* et intégrateur** de solutions ERP

Une double compétence qui s'inscrit dans notre volonté forte de conserver une totale indépendance vis-à-vis des deux éditeurs.

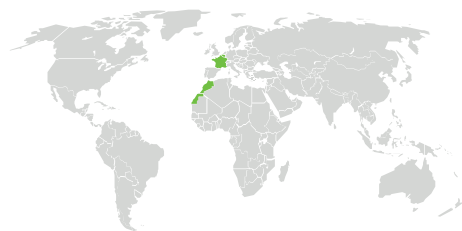


Des solutions certifiées



TVH
CONSULTING

The ERP expert



tvhconsulting.com  

SIÈGE SOCIAL

TVH Consulting
22 rue Guynemer B.P. 112
78601 Maisons Laffitte
Cedex
T. +33 (0)1 34 93 17 27
F. +33 (0)1 34 93 49 49

Agence de Lyon

Immeuble Sirocco
5 allée des Séquoias
69760 Limonest
T. +33 (0)4 78 66 84 24
F. +33 (0)4 72 52 95 85

Agence de Nantes

1 avenue des Jades
CS 73837
44338 Nantes
T. +33 (0)2 51 82 81 81

BELGIQUE

Agence de Bruxelles

Park Atrium
Koloniënstraat 11
B-1000 Bruxelles
T. +32 2 517 710
F. +32 2 571 6500 1

MAROC

Agence de Casablanca

Bâtiment Shore 13
1100 Boulevard Al Qods –
Quartier Sidi Maârouf
20270 Casablanca
T. + 212 529 014713

Agence de Toulouse

8 esplanade Compans
Caffarelli
31000 Toulouse
T. +33 (0)5 62 30 50 58
F. +33 (0)5 62 30 50 00

Agence de Lille

253 boulevard de Leeds
59777 Lille
T. +33 (0)3 28 53 58 41
F. +33 (0)3 28 53 57 50

Agence de Willebroek

Business Park Rivium
Antwerpsesteenweg 45
B-2830 Willebroek
F. : +33 (0)3 28 53 57 50